



Universidad
Politécnica
de Cartagena

Taller de Trabajo nº 4: Integración de un espacio científico en el Foro Iberoamericano

RESTRICCIONES FINANCIERAS EN LA MIPYME DE IBEROAMERICA

Dr. Domingo García Pérez de Lema

Valladolid, 18 de septiembre 2014

- Establecer una vía o canal de presentación de artículos o trabajos científicos, en los Foros Iberoamericanos de sistemas de garantía y financiamiento para la micro y pyme de la Red Iberoamericana de garantías REGAR, sobre sistemas esquemas de garantía y su actividad, en relación al acceso a la financiación empresarial, en colaboración con la comunidad científica.
- Consolidar canales de publicación con acreditación académica para estas publicaciones incluso en otras lenguas (portugués, inglés, etc.).
- Establecer un PREMIO REGAR ANUAL para estas publicaciones .
- Fomentar y sensibilizar a la comunidad académica y científica en la necesidad de profundizar desde su área de conocimiento de las circunstancias, mecanismos y situaciones que están relacionadas con el acceso a la financiación empresarial.
- Articular un lugar de encuentro entre la comunidad académica y científica y la sociedad civil con sus experiencias individuales empresariales que por su valor intrínseco generen confianza hacia la actividad emprendedora y políticas mucho más eficientes y eficaces en otras materias.
- Acercar y estrechar relaciones entre los empresarios y ejecutivos públicos decisores.
- Potenciar la imagen de la actividad emprendedora y sus valores de esfuerzo, sacrificio y responsabilidad y en particular sobre los asuntos financieros.







¿Cómo facilitar el acceso a la financiación de la Pyme?

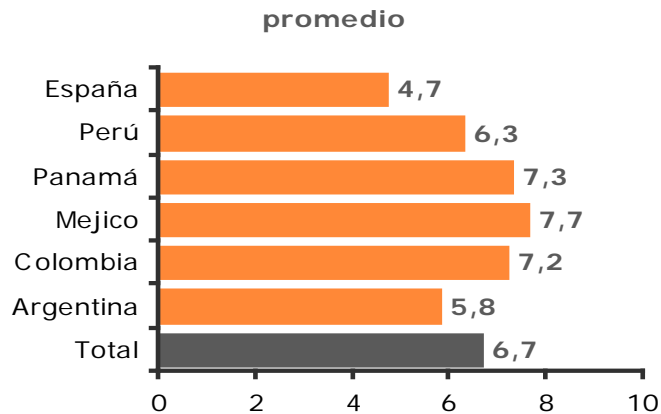


Tradicionalmente se ha vinculado la competitividad de las empresas a factores del entorno macroeconómico, a la estructura del sector donde desarrollan su actividad y a características internas de la propia empresa. Sin embargo, la actividad inversora de las Pyme se ve condicionada, además, por sus dificultades para obtener los recursos que necesitan en unas condiciones adecuadas. Estas restricciones financieras limitan la realización de proyectos de inversión rentables y, en consecuencia, condicionan la rentabilidad económica de la empresa, sus posibilidades de crecimiento y su capacidad para crear empleo. Así mismo, las cargas financieras que se derivan del coste de la financiación ajena de la empresa pueden mermar su competitividad.



PERCEPCIÓN DEL CLIMA Y DEL ENTORNO EMPRESARIAL

	Total	Argentina	Colombia	Mejico	Panamá	Perú	España
Valoración del clima empresarial							
0	1,5 %	1,9 %	0,5 %	1,0 %	1,3 %	1,5 %	3,1 %
1	0,7 %	0,0 %	0,3 %	0,2 %	0,2 %	0,0 %	2,6 %
2	2,1 %	2,9 %	0,9 %	0,9 %	0,5 %	0,0 %	6,6 %
3	4,7 %	6,7 %	2,5 %	1,6 %	0,3 %	2,5 %	14,2 %
4	6,7 %	9,5 %	3,5 %	2,3 %	2,0 %	3,5 %	19,4 %
5	12,8 %	22,9 %	10,9 %	7,0 %	10,8 %	16,5 %	21,0 %
6	12,7 %	18,1 %	12,1 %	8,2 %	10,0 %	30,1 %	13,3 %
7	15,4 %	21,9 %	17,4 %	12,0 %	22,2 %	25,3 %	8,9 %
8	24,5 %	8,6 %	30,9 %	32,7 %	32,0 %	15,0 %	8,5 %
9	10,3 %	1,0 %	8,4 %	20,9 %	10,9 %	4,5 %	1,5 %
10	8,5 %	6,7 %	12,6 %	13,1 %	10,0 %	1,0 %	0,9 %
<u>promedio</u>	6,7	5,8	7,2	7,7	7,3	6,3	4,7



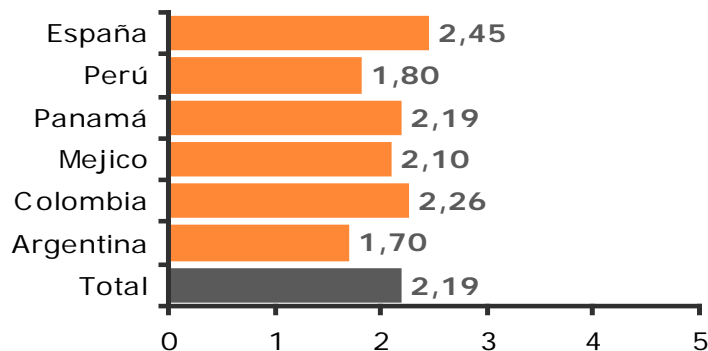


Total	Argentina	Colombia	Mejico	Panamá	Perú	España
-------	-----------	----------	--------	--------	------	--------

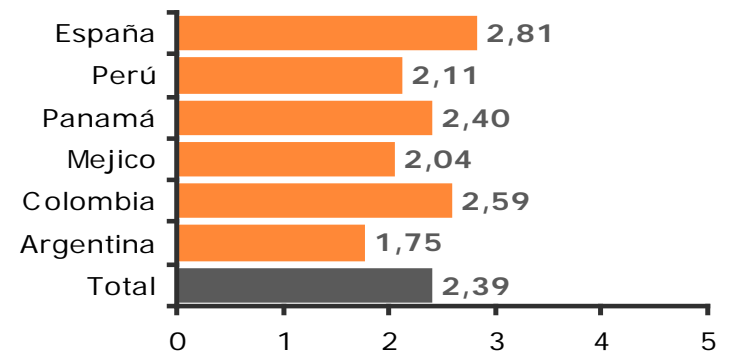
Indique el grado de utilización de las siguientes fuentes financieras

aportaciones de los accionistas	2,68	2,41	2,65	2,84	3,13	2,28	2,41
reversión de utilidades	3,32	3,15	3,28	3,53	3,45	2,91	3,18
financiamiento bancario menos de un año	2,19	1,70	2,26	2,10	2,19	1,80	2,45
financiamiento bancario más de un año	2,39	1,75	2,59	2,04	2,40	2,11	2,81
arrendamiento financiero (leasing)	1,96	1,44	2,18	1,63	1,95	1,55	2,42
crédito de proveedores	2,97	2,72	3,08	3,41	3,20	2,41	2,40

financiamiento bancario menos de un año



financiamiento bancario más de un año





Total	Argentina	Colombia	Mejico	Panamá	Perú	España
-------	-----------	----------	--------	--------	------	--------

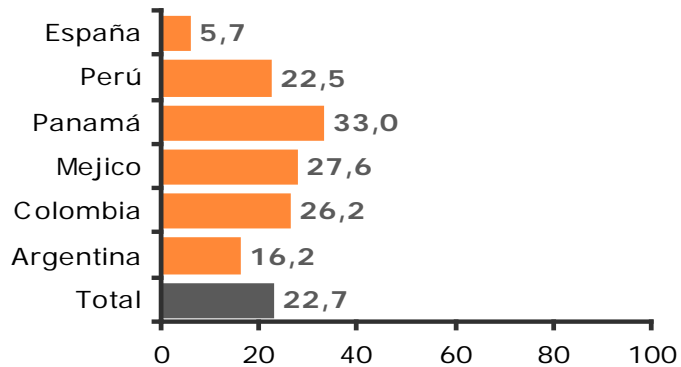
Su empresa ha intentado acceder a líneas de financiación de entidades de crédito en los últimos tres meses

sí	24,2 %	20,0 %	22,9 %	18,7 %	24,7 %	21,6 %	33,9 %
no, porque mi empresa no lo necesita	58,5 %	43,8 %	62,3 %	61,7 %	52,1 %	59,0 %	55,8 %
no, porque creo que no lo conseguiría <u>en caso de haberlo solicitado</u>	17,3 %	36,2 %	14,8 %	19,7 %	23,2 %	19,3 %	10,3 %
mismas condiciones	45,4 %	42,9 %	54,1 %	49,6 %	56,3 %	94,1 %	19,1 %
condiciones más duras	25,3 %	14,3 %	13,5 %	19,1 %	17,0 %	3,5 %	48,0 %
no hay financiación	12,7 %	14,3 %	8,3 %	12,7 %	12,6 %	1,2 %	18,8 %
no hemos aceptado las condiciones	3,7 %	4,8 %	3,9 %	6,4 %	2,2 %	0,0 %	3,1 %
está en trámite	12,9 %	23,8 %	20,1 %	12,3 %	11,9 %	1,2 %	11,1 %

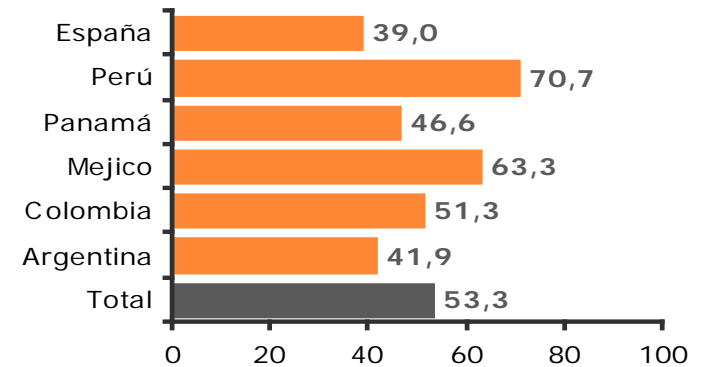


el volumen de la financiación que le ofrecen

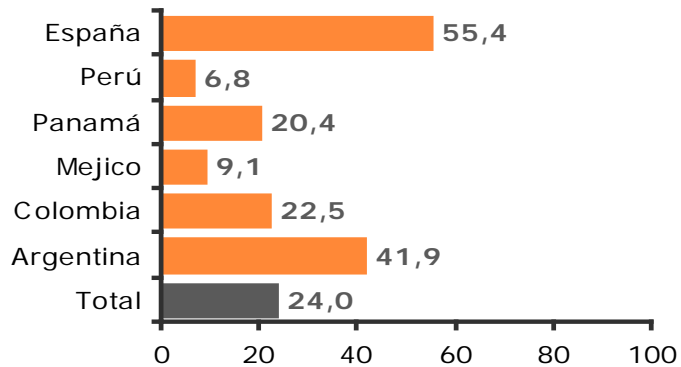
aumentado



igual

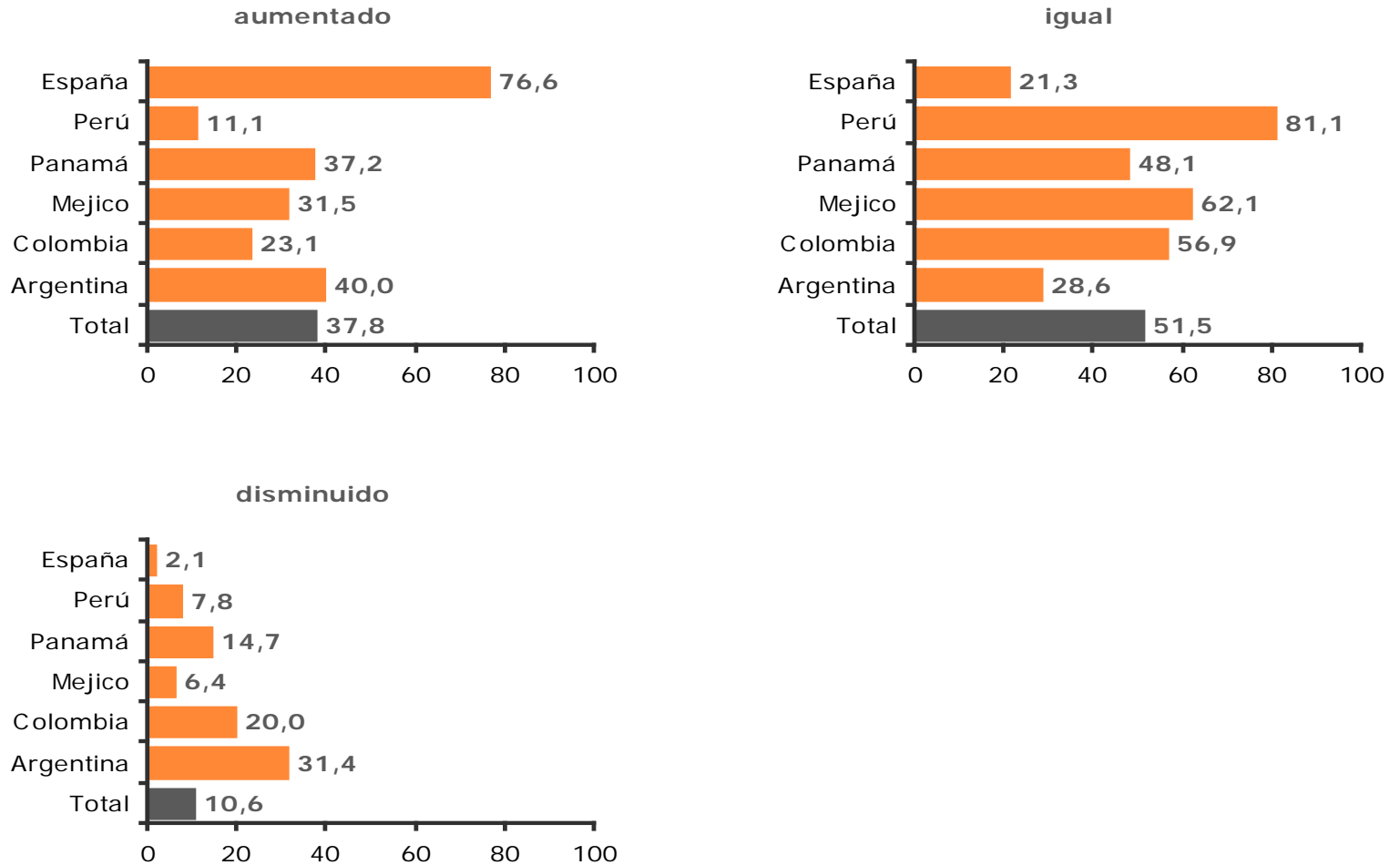


disminuido



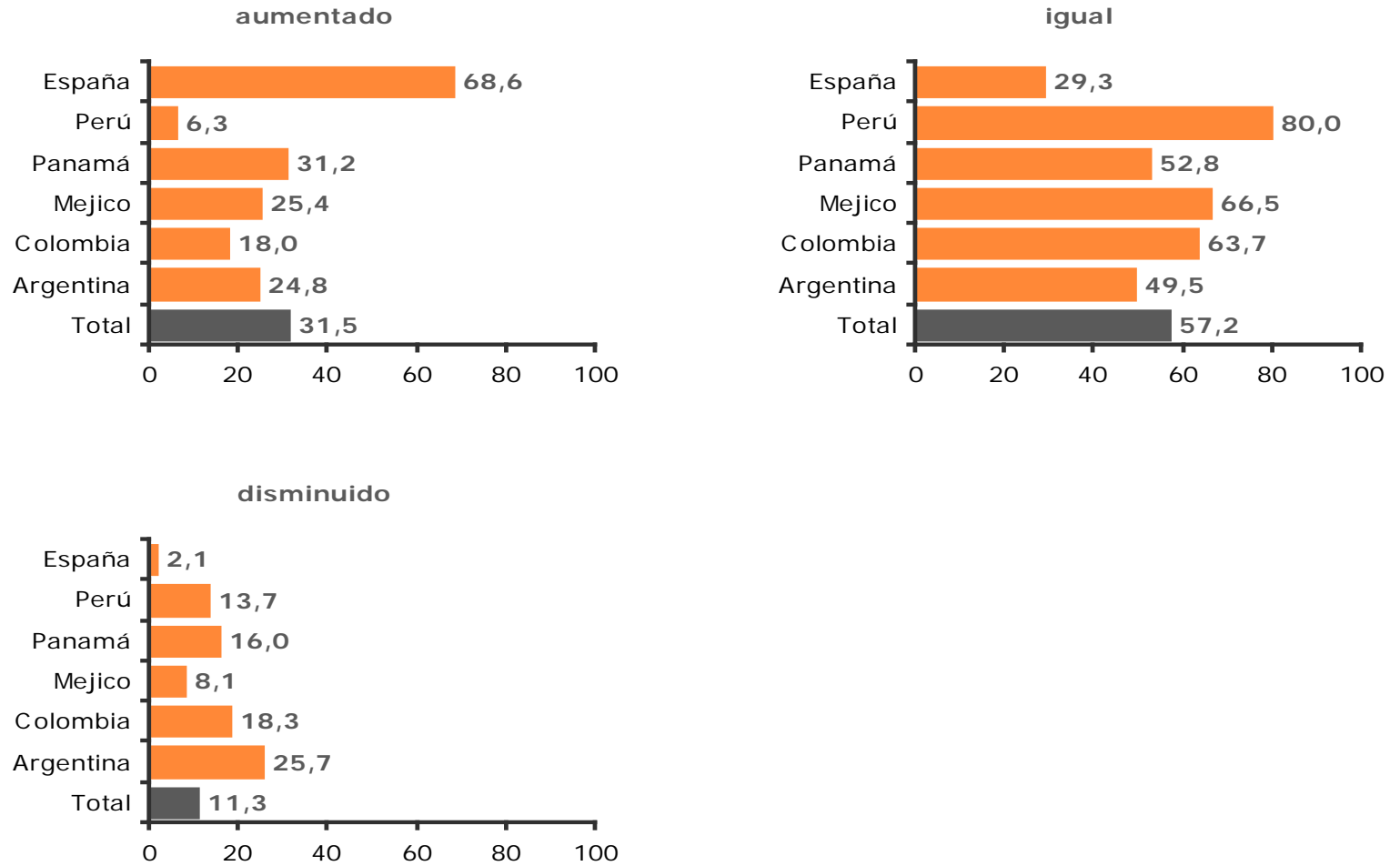


Los gastos y comisiones que se exigen



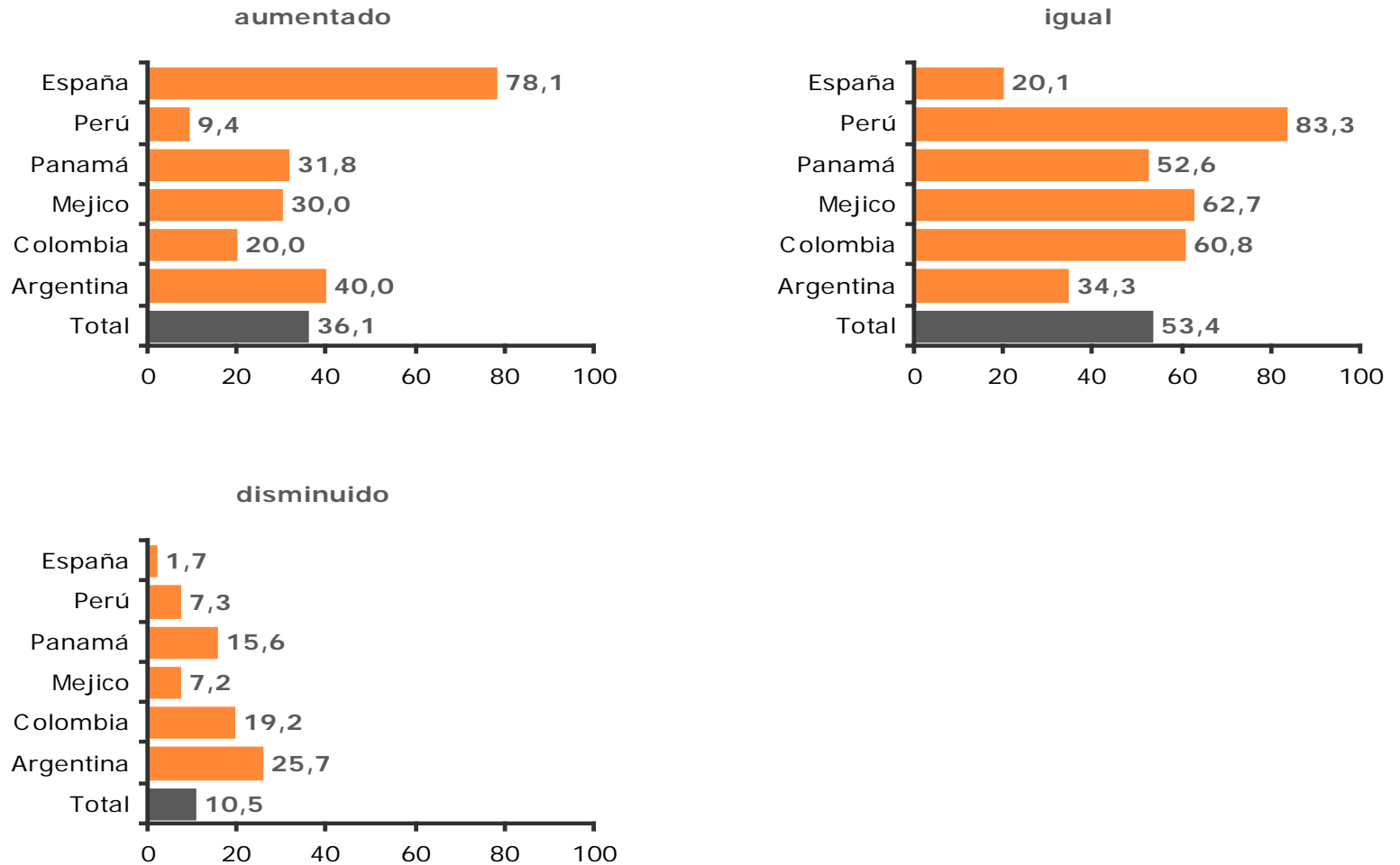


Las garantías y avales





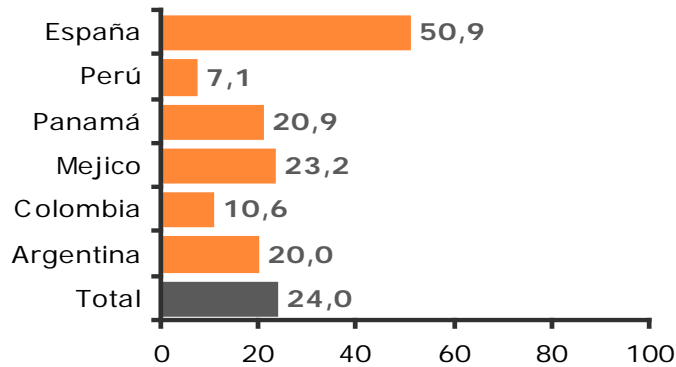
El coste de la financiación



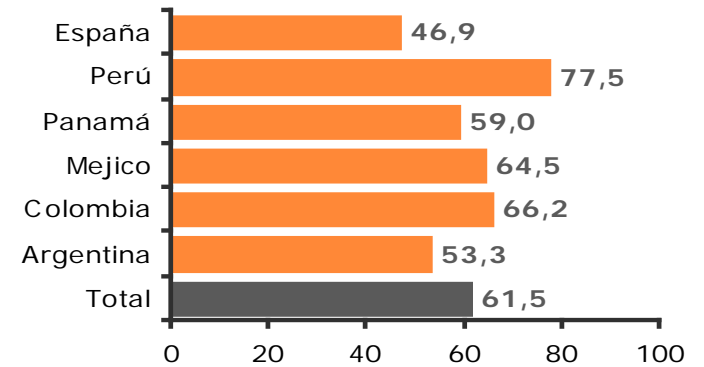


El tiempo de respuesta de la entidad financiera

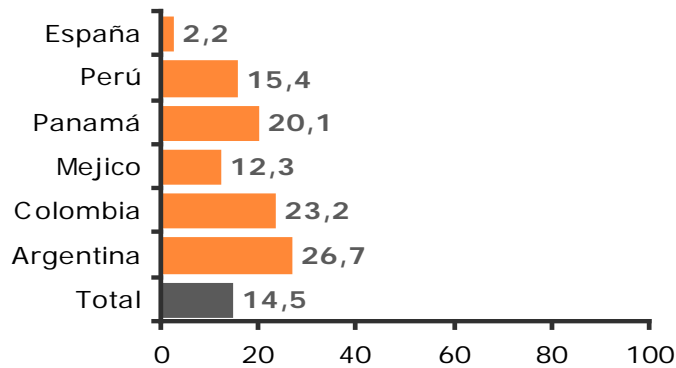
aumentado



igual



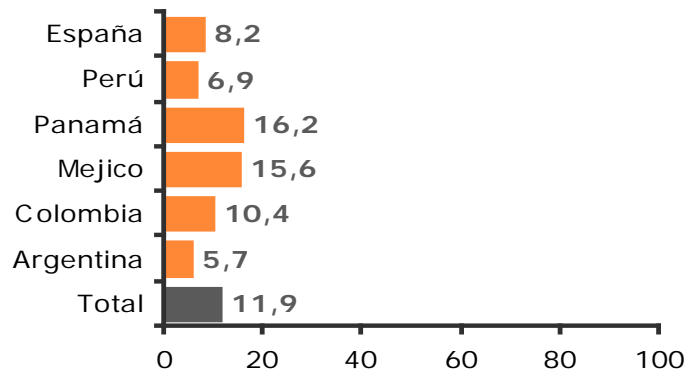
disminuido



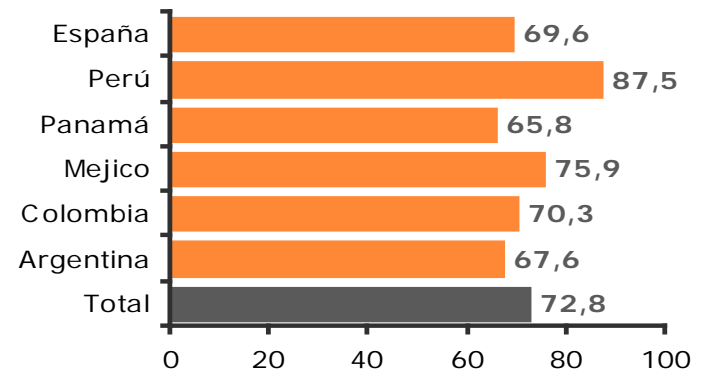


El plazo exigido de la devolución

aumentado



igual



disminuido

